

19.3.2024



YRITYSKOHTAINEN OMISTAJANVAIHDOSPALVELU

Tarjouspyyntöön tulleet kysymykset ja vastaukset

Varustamo – tukena yrityksen omistajanvaihdoksessa -hanke

Omistajanvaihdosyritys + Asiantuntijayritys

Millainen on toimintaprosessi, jos palvelua haetaan suoraan? Missä vaiheessa yhteistyöstä täytyy raportoida Cursorille, miten asiakasyrityksen kelpoisuus tukeen varmistetaan, jne?

Toimintaprosessi käynnistyy aina siten, että omistajanvaihdosyritys on ensin yhteydessä Cursorin Varustamo-hankkeen toimijoihin. Asiantuntijayritys raportoi toteutuneesta palvelusta sähköpostitse Cursorille. Cursor huolehtii omistajanvaihdosyrityksen kelpoisuudesta de minimis tukeen.

Koska asiakasyrityksillä on mahdollista hakeutua suoraan tämän kilpailutuksen kautta valittujen yritysten palveluitten käyttäjäksi niin millä tavalla Cursor markkinoi mukaan valittuja yrityksiä? Onko tiedossa esimerkiksi samanlainen tilaisuus kun oli 6.3.24 The Bankissa järjestetty tapahtuma, missä jo ”600 euron etusetelin” asiantuntijaksi valituilla yrityksillä oli hankkeen järjestämä omien palveluitten markkinointitilaisuus?

Puitejärjestelyyn valitut asiantuntijayritykset voidaan julkaista Varustamon asiantuntijalistauksessa Cursorin nettisivuilla, jos valitut asiantuntijayritykset antavat suostumuksensa. Hankkeen aikana voidaan järjestää tarpeen mukaan tilaisuuksia, joissa asiantuntijayritykset voivat esitellä palveluitaan kohderyhmille.

Kohdassa 4, Hankinnan kohteen kriteerit on lause ” Digisparraus on asiakasyrityksille de minimis - säännösten alaista tukea, joten yksittäisen yrityksen tuen määrä voi olla korkeintaan 600€”.

Mitkä kriteerit ovat live sparraukselle ottaen huomioon, että livesparraukseen täytyy hintaan sisältyä myös matkakustannukset?

Valitettavasti tarjouspyyntölomakkeessa on virheellisesti sana ”Digisparraus”, tilalla tulisi olla ”Yrityskohtainen omistajanvaihdospalvelu”. Omistajanvaihdospalvelun sparrausta voi tarjota mahdollisuuksien mukaan joko lähitapaamisena tai etäyhteydellä.

Tarjoukseen tulee määritellä yksi tuntihinta, joka sisältää kaikki kulut, myös matkakustannukset.

Onko tulossa vielä uusi tarjouspyyntö niistä palveluista mitkä auttavat yrityksiä hyvissä ajoin valmistumaan siihen, että yritys / yrittäjä on mahdollisimman hyvässä kunnossa ennen kuin toden teolla ruvetaan omistajavaihdosta toteuttamaan?

Ei ole tulossa uutta tarjouspyyntöä. Tarjouspyynnössä on otettu huomioon omistajanvaihdospalveluiden erilaiset vaiheet ja tarpeet.

Ymmärsimmekö oikein, että soveltuvuusvaatimuksiin liittyviä todistuksia tarkistetaan ainoastaan puitejärjestelyyn valituilta tarjoajilta eikä tilaajavastuulain edellyttämiä tai hankinnan toteuttamiseen edellytyksiin liittyviä selvityksiä tarvitse liittää tarjoukseen?

Kyllä, soveltuvuusvaatimuksiin liittyvät todistukset tarkistetaan vain valituilta tarjoajilta.

Mitä tarkoittaa riittävä osaaminen ja kokemus? Miten konkreettisesti kokemus ja osaamiset arvioidaan ja vertaillaan?

Riittävä osaaminen ja kokemus tulee voida osoittaa erilaisten yritysten kanssa toimimisesta osa-alueilla, joihin asiantuntijayritys on jättämässä tarjousta. Referenssiluettelosta tulee ilmetä asiantuntijatyön toteuttavan henkilön osaaminen aihealueeseen liittyen. Kokemus ja erityisosaaminen pisteytetään ja näiden pisteytykset vertaillaan osana kokonaisuutta.

”Yrityskohtaista omistajanvaihdospalvelua voidaan suositella yritysneuvonnan alkukartoituksen kautta tai yritys voi hakea palvelua suoraan.” Mitä tarkoittaa voidaan suositella eli kuka ja miten suosittelee?

Cursorin yritysneuvonnassa yritysasiantuntija laatii yhdessä omistajanvaihdosyrityksen kanssa alkukartoituksen omistajanvaihdoksesta. Asiantuntija suosittelee kartoituksen pohjalta sopivaa palvelua omistajanvaihdosta tukemaan. Omistajanvaihdosyrityksellä on mahdollisuus valita asiantuntijayritys puitejärjestelyyn valittujen palveluntuottajien joukosta.

”Hankinnan kohteen kriteerit:

Tarjouspyynnön mukaisesti: *tarjoaja tuo tarjouksessa tähän tavoitteeseen ja aihealueeseen liittyvän kokemuksen ja erityisosaamisen esille harkintansa mukaan ilmoittamallaan referenssiluettelolla (laitettava tarjouksen liitteeksi) sekä kuvaamalla asiantuntijatyön toteuttavan/toteuttavien henkilöiden osaamisen aihealueeseen liittyen.*”

Tarjouspyynnössä ei kuitenkaan määritelty palvelun laadun vähimmäisvaatimukset eikä vertailukriteerit. Voisitteko tämentää:

millä perusteella/millä kriteereillä yllä mainitut ehdot arvioidaan?

millä perusteella/millä kriteereillä tarjotun palvelun laatu vertaillaan (vuosien/tuntien kokemuksella, koulutuksella, referensseillä, erikoistumisella, jne.)?

Riittävä osaaminen ja kokemus tulee voida osoittaa erilaisten yritysten kanssa toimimisesta osa-alueilla, joihin asiantuntijayritys on jättämässä tarjousta. Referenssiluettelosta tulee ilmetä asiantuntijatyön toteuttavan henkilön osaaminen aihealueeseen liittyen. Kokemus ja erityisosaaminen pisteytetään ja näiden pisteytykset vertaillaan osana kokonaisuutta.

Digisparraus on asiakasyrityksille de minimis -säännösten alaista tukea, joten yksittäisen yrityksen tuen määrä voi olla korkeintaan 600 €.



Voisitko avata:

mitä tämä ehto tarkoittaa käytännössä?

miten se vaikuttaa tarjousten arviointiin ja vertailuun?

miten se mahdollisesti vaikuttaa palvelun ostomäärään tai hintaan?

Yrityskohtainen omistajanvaihdospalvelu on yritykselle 600 € arvoinen ja de minimiksen alaista tukea. Palvelun arvo ja de minimis -säännökset eivät vaikuta tarjousten arviointiin tai vertailuun, eikä palvelun ostomäärään ja hintaan. Palvelua tilataan noin 600 € arvosta / yritys. Asiantuntijayritys hinnoittelee itse oman palvelunsa tuntihinnan sisältäen kaikki kulut, myös matkakustannukset.

”Palveluntuottaja laskuttaa Tilaajaa yrityskohtaisen omistajanvaihdospalvelun toteuttamisen jälkeen ja raportoi siitä lyhyesti Tilaajalle.” Voisitko täsmentää:

miten toteuttamisen päättymisen määritellään?

mistä, miten ja millä aikataululla Palveluntuottaja raportoi Tilaajalle?

Toteuttaminen on päättynyt, kun omistajanvaihdosyritykselle tilattu tuntimäärä on käytetty ja sovittu palvelu tuotettu. Palvelun toteuttaminen katsotaan päättyneeksi, kun asiantuntijayritys on tuottanut palvelun 600 € de minimis tuen arvosta.

Palveluntuottaja raportoi tilaajalle lyhyesti esimerkiksi sähköpostitse tuotetun palvelun sisällöstä palvelun päättymisen jälkeen, viimeistään laskutuksen yhteydessä.

