



OKKI
A G E N C Y

KOTKAN KAUPUNGIN MYYNNIN JA MARKKINOINNIN
YRITYSPALVELUSETELIN PALVELUNTUOTTAJAHAKU 2021

May 12, 2021

1. Yrityksen perustiedot

Virallinen nimi: Okki Oy
Y-tunnus: 3111063-2
Kotipaikka: Kotka
Katuosoite: Pirosenvuorentie 2 C 17
Postinumero: 48400
Postitoimipaikka: Kotka

2. Yhteys henkilön tiedot

Nimi: Iina Niemi
Puhelinnumero: 0400703517
Sähköpostiosoite, johon kuittaus tarjouksen saapumisesta ja tieto palveluntuottajahaun tuloksista ilmoitetaan: iina@okki.fi

3. Kotkalaisille mikroyrityksille tarjottavien palvelupakettien kuvaus

Kunkin paketin arvo on 2000€ + alv.

Paketti 1 "Miksei homma toimi?"

Tässä palvelussa auditoimme asiakkaan tilit (Google & Facebook Business Manager/LinkedIn Ads) sekä verkkosivut ja tarjoamme parannusehdotuksia asiakkaan käyttöön. Ehdotusten avulla yritys voi kehittää omaa digimainontaansa sekä verkkosivujaan ja kasvattaa näin liikevaihtoaan! Tarkoitettu yrityksille, joilla on jo digimarkkinointia käytössä, mutta kaipaavat tähän lisäapua.

Paketti 2 "Mikä homma?"

Tässä palvelussa koulutamme yrityksen markkinoinnista vastaavaa henkilöä toiminaan digimarkkinoinnin parissa. Koulutukseen sisältyy yksi kahden tunnin luento, luentomateriaalit, yksi kahden tunnin workshop yhdessä kouluttajan kanssa sekä kotitehtävät ja näihin palautteet. Palvelu on tarkoitettu digimarkkinoinnista kiinnostuneille yrityksille, joissa halutaan kartuttaa osaamista mainonnan saralla.

Paketti 3 "Haluan homman!"

Tässä palvelussa teemme asiakkaalle digitaalisen markkinoinnin suunnitelman, autamme käyttövalmiiksi tarvittavat alustat (Google & Facebook Business Manager/LinkedIn Ads) sekä rakennamme asiakkaalle kampanjat, joilla digimarkkinoinnissa pääsee helposti alkuun! (HUOM! Ei sisällä mainosmateriaaleja, vaan asiakkaan tulee tuottaa nämä itse). Asiakkaan tulee vielä erikseen maksaa haluamansa mediabudjetti, eli mainosten pyörittäminen ei sisälly hintaan. Palvelu on tarkoitettu digimarkkinoinnista kiinnostuneille yrityksille, jotka aloittelevat digitaalista markkinointia.

4. Referenssit

a. Asiakas: Benemen Oy

Asiakkaan kotipaikka: Helsinki

Asiakkaan yhteyshenkilö: Henna Rundgren

Yhteyshenkilön puhelinnumero: 0407056515

Asiakkaalle tuotettu palvelu: PPC kampanjat Googlessa Suomessa ja Ruotsissa

Palvelun hyöty asiakkaalle: *"Benemen on suomalainen ohjelmistoyritys, joka kehittää viestintä- ja asiakaspalveluratkaisuja pohjoismaisille pk- ja suuryrityksille. Benemenin asiakkaita ovat mm. Volvo, Terveystalo ja Nokian Renkaat.*

Okkin yhteistyö Benemenin kanssa alkoi helmikuussa 2020 Googlen haku- ja Display-kampanjoilla. Ensimmäisen kuukauden jälkeen kampanjoiden käynnistämisen jälkeen toimimme Benemenille keskimäärin 20 uutta yhteydenottoa viikossa. Tämä tarkoittaa määrällisesti n. 60 %:n kasvua kampanjoita edeltävään aikaan.

Kuusi kuukautta kampanjoiden aloittamisen jälkeen n. 60 % kaikista yhteydenotoista ja 75 % uusista kävijöistä tuli Okkin maksetun mainonnan kautta. Benemenin kuukausittaiset kävijämäärä- ja MQL-tavoitteet saavutettiin kuukausi toisensa perään.

Vuosi maksetun mainonnan aloittamisen jälkeen Benemenin kampanjoita laajennetaan myös Facebookin puolelle. Näissä kampanjoissa tavoitteena on lisätä Benemenin tunnettuutta sekä tuoda lisää MQL-liidejä outbound-viestinnän keinoin.

Henna Rundgren, Benemenin Head of Digital Marketing: *"Benemenin markkinointitiimi on rakennettu eri osa-alueiden syväosaajista, jossa Okkilla on tärkeä tehtävä maksetun mainonnan osajana. Yhteistyö on sujunut saumattomasti alusta alkaen, ja Okkilla on ollut selkeä rooli näkyvyyden sekä liikenne- ja liidimäärien kasvussa. Okki on meille luotettava kumppani matkallamme menestyksekkääksi kasvumarkkinointitiimiksi, ja olemme tyytyväisiä Okkin palveluihin."*

b. Asiakas: Hypement Oy

Asiakkaan kotipaikka: Helsinki

Asiakkaan yhteyshenkilö: Matti Vaininen

Yhteyshenkilön puhelinnumero: 0505717387

Asiakkaalle tuotettu palvelu: PPC kampanjat Facebookissa sekä Googlessa sekä konsultaatio.

Palvelun hyöty asiakkaalle: *"Hypement Oy:n kautta Okki on ollut mukana osallistumassa Zero Point Finland Oy:n digitaalisen markkinoinnin kehittämiseen.*

Suomalainen Zeropoint suunnittelee ja valmistaa maailman parhaita ekologisia kompressiovaatteita mm. urheiluharrastajille ja -ammattilaisille.

Zeropoint on Suomessa tunnettu kompressiovaatemerkki, joka haluaa kasvattaa myyntiään sekä Suomessa että Suomen ulkopuolella Facebook- ja Google Ads -mainonnan avulla. Ensimmäisen kuukauden aikana kaksinkertaistimme asiakkaan keskimääräisen kuukausimyyntin sekä Suomessa että muualla Euroopassa. Kahdessa kuukaudessa ylitimme asiakkaan asettamat tavoitteet ja kasvatimme kuukausimyyntin

kolmen kuukauden myyntiä vastaavaksi kolmella eri eurooppalaisella markkina-alueella. Kolmen kuukauden aikana asiakkaan myynti ylitti edeltävän kuuden kuukauden yhteenlasketun myynnin.”

c. Asiakas: Cursor Oy

Asiakkaan kotipaikka: Kotka

Asiakkaan yhteyshenkilö: Riina Laaksonen

Yhteyshenkilön puhelinnumero: 0401902534

Asiakkaalle tuotettu palvelu: Myynnin ja markkinoinnin koulutus paikallisille yrittäjille.

Palvelun hyöty asiakkaalle: ”Okki järjesti Cursor Oy:n tilauksesta ryhmälle paikallisia yrittäjiä koulutuksen, jossa syvennyttiin yrityksen markkinoinnin sekä myynnin prosesseihin. Koulutuksen tarkoituksena oli laajentaa yrittäjien osaamista, sekä antaa heille konkreettisia työkaluja tekemiseen. Konkretiasta esimerkkinä yritysten kanssa yhdessä mietityt yleisöt, mitä kanavia yritykset voisivat mainonnassaan käyttää, millaisia työkaluja on olemassa helpottamaan myyntiä sekä osallistujien toiveesta käytettiin aikaa Facebook Business Managerin toimintaan.

Koulutuksen tavoitteena oli antaa yrittäjille uusia työkaluja sekä taitoja yritystensä kasvattamiseen sekä selkeyttä tekemiseen. Kurssin aikana yrittäjät saivat kotitehtäviä, joista heille tarjottiin personoidut palautteet. ”

5. Alihankkijat

Yllämainittuja palveluita tuottaessaan Okki Oy ei käytä alihankkijoita.

Tilaja edellyttää, että palveluntuottajaksi hakeva yritys täyttää kaikki tilaajavastuulaissa ja tarjouspyynnössä olevat vaatimukset.

Vakuutan että yritys täyttää tilaajavastuulain vaatimukset ja hakemuksessa antamani tiedot ovat oikein.

Päiväys

12.5.2021

Nimi



Iina Niemi, Head of Finance & HR